

Salgskonsulent til 4 dobbelt Gazelle virksomhed

Er du vores nye Salgskonsulent?

I Nanostone søger vi lige nu de allerbedste salgskonsulenter til vores salgsteam. Din opgave bliver at rådgive og sælge til vores kunder samt sikre at de får en god oplevelse. Som salgskonsulent er du virksomhedens stemme udadtil og din indsats spiller en stor rolle for virksomhedens image og den gode kundeoplevelse.

I foråret vil salget primært foregå telefonisk, hvor dit job bliver at håndtere vores indgående kundehenvendelser. Alle henvendelser er fra varme leads, der selv har tilkendegivet at de ønsker at blive kontaktet.

Den resterende del af sæsonen, vil du blive tilknyttet vores B2B salgsteam. Her vil din opgave være at kontakte og opbygge relationer til nye B2B kunder samt deltage på diverse messer.

Dine kvalifikationer

Det er ikke et krav, at du har siddet i en lignende stilling før, men det forventes, at du har basale computerfærdigheder. Du skal være robust, mødestabil og klar på en hektisk hverdag, hvor der er fuld smæk på. Vi søger en energisk profil, som stiler efter at forbedre og udvikle sig - en teamplayer som tager ansvar for, at hele holdet når de opsatte mål og resultater.

Du skal kunne nikke genkendende til følgende:

- Jeg har et højt og kompromisløst serviceniveau
- Jeg har teknisk flair og gode IT-kundskaber
- Jeg elsker at snakke og rådgive kunder
- Jeg trives i et konkurrencepræget miljø
- Jeg er en teamplayer med stort T og motiveres både af teamets og egne mål
- Jeg trives med at blive målt på min performance: herunder kundetilfredshed, effektivitet, grundighed og salg

Vi kan tilbyde dig

Hos Nanostone har du muligheden for en karriere i en fremadstormende virksomhed, hvor ansvar, performance og socialt samvær vægtes højt. Vi tilbyder en spændende rolle i et udfordrende miljø, hvor du har rig mulighed for at udvikle dig fagligt og personligt. I Nanostone sætter vi en ære i at sikre både teamets og den enkeltes trivsel.

I de første 2 uger af ansættelsen gennemfører du vores grundige introduktionsforløb og bliver lært op i vores processer og produkter. Det er derfor ikke et krav, at du har kendskab til branchen på forhånd.

Praktiske oplysninger

Fuldtidsstilling med 39,50 timer ugentligt. Arbejdstiden ligger fordelt i tidsrummet kl. 08:00 - 17:30 mandag til søndag inkl. helligdage. I højsæsonen skal du være indstillet på, at der kan forekomme overarbejde.

Du bliver tilknyttet vores hovedkontor, som er placeret: Baldersbuen 15C, 2640 Hedehusene. Vi tilbyder en fast timeløn + provision. Af hensyn til vores højsæson, er det forventet, at der arbejdes i alle helligdage, som falder på hverdage samt enkelte dage i weekenden. Disse dage vil efterfølgende blive afspadseret.

Samtaler bliver afholdt i januar med tiltrædelses 15. februar 2019.

Vi holder jobsamtaler løbende – tøv derfor ikke med at sende din ansøgning. Har du spørgsmål til stillingen, så er du velkommen til at kontakte salgschef Thomas Zink på tz@nanostone.dk eller på tlf. 92 15 73 11

Om Nanostone

Nanostone er en af de førende på markedet inden for afrensning af fliser, facader og tage – både for private og erhverv. Vi har 10 års erfaring i branchen, hvor vi i 2016, 2017, 2018 & 2019 af Børsen er kåret som gazellevirksomhed – hvilket vidner om den markante vækst og udvikling, som vi i de seneste år har oplevet. Læs mere om os på www.nanostone.dk.